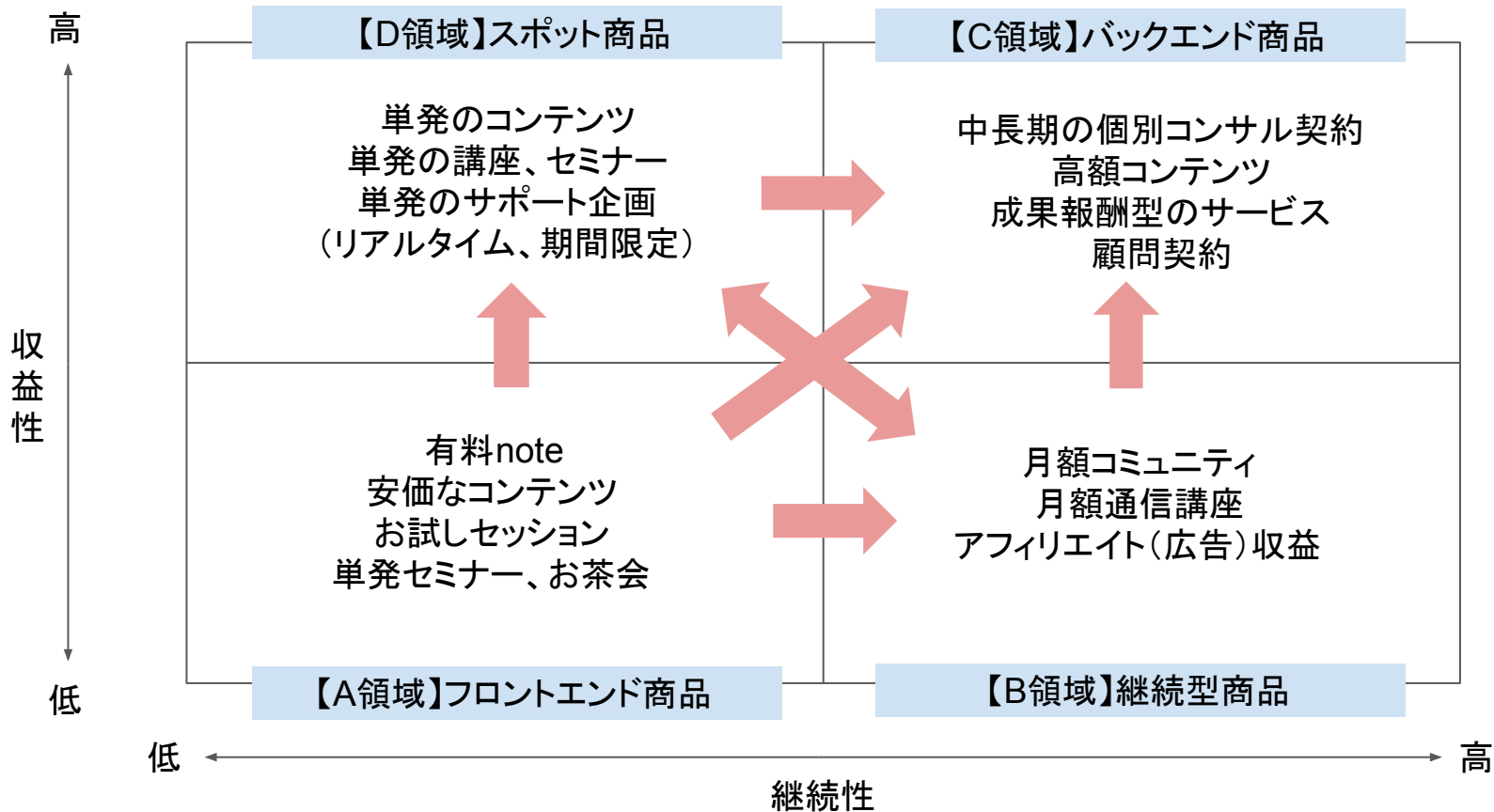


マネタイズ戦略

(収益源とアイデアを増やすヒント)

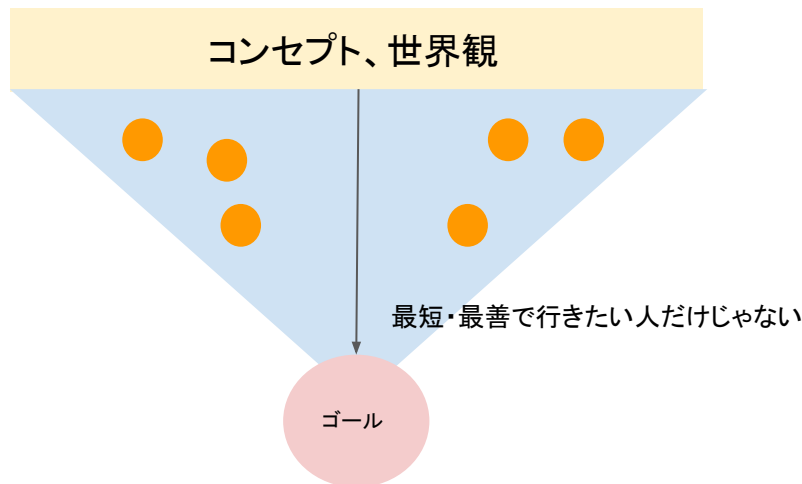
収益構造



見込み客によって求めているものが違う

(例) 英会話を教える

- ・一人で学びたい
- ・みんなで学びたい
- ・マンツーマンで教わりたい
- ・発音に特化して学びたい
- ・プレゼンに特化して学びたい
- ・リスニングに特化して学びたい



フルコース料理が食べたい人、前菜から食べたい人、サイドメニューから食べたい人もいる

見込み客のタイミング、状況によって求められるものが変わってくる

BEを買わなかった人にも第二・第三の提案ができるように商品ラインナップ(切り口)を増やしておく

購入後に生まれる新たなニーズ

購入前と購入後でお客さんのニーズが変わる

例)引っ越し

引っ越し前:不動産会社、引っ越し業者、不用品処理

引っ越し後:水道ガス電気、家具、家電、保険

購入したお客さんにアンケートを取ったり、ヒアリングする

その商品・サービスで解決すべきことが満たされていないなら商品をアップデートしていく
その商品・サービスではない別の問題があるなら、新たな商品を増やす必要がある

5つのヒント

- ・常識を変える
- ・見た目を変える
- ・場所や対象者を変える
- ・焦点を変える
- ・既にあるものを組み合わせる(○○+○○)

常識を変える

業界では「当たり前」とされている常識と「反対」のことをいう(常識の否定)

見込み客の中で「こうでなければ」「こういうものだ」と思い込んでいる常識に新しい価値観を入れる

※常識＝仮想敵・競合の否定

常識: 音楽は自宅で聴くもの、CDで聴くもの

新常識: 音楽を持ち歩く、歩きながら音楽を聴く＝ウォークマン

常識: CDから音楽を取り込んで持ち歩く

新常識: 音楽はインターネットからダウンロードして持ち歩ける＝iPodとiTunes

常識: おしゃれな画像はデザイナーに依頼しないと作れない

新常識: テンプレートに当てはめるだけでおしゃれな画像が無料で作れる＝Canva

常識: 情報発信はキラキラしないといけない、ブランディング＝リア充

新常識: キラキラしなくても自分の生き方をブランドにできる

焦点を変える

自分の持っている経験やスキルの特徴を1つに(焦点)絞ることで、際立たせることができる

あるいは「焦点」を変えることで、新しい価値観を生み出すことができる

ランディングページを製作します →メルマガ集客に特化したランディングページを制作します

カウンセリングをします →30代女性の恋愛相談に特化したカウンセリングをします

肌に優しいシャンプーです →動物実験をしていない子供のためのオーガニックシャンプーです

ヨガで健康的に痩せましょう →下半身ダイエットに特化したヨガプログラムです

見た目(外側)を変える

中身は一緒でも、見た目(外側)を変えるだけで違うものに見える

あるいは、ネーミングを変えるだけでも同じノウハウが違うものに見える

ブログ集客に関する有料 note → 6つセットにして「ブログ集客マスターパック」(セット販売)

エステの施術 → 1回の施術を複数回コースにまとめて「美容〇〇 3か月集中コース」(セット販売)

音声・動画コンテンツ → 文字起こしして「〇〇の教科書」と形式に変えて教材化(形式変換)

場所や対象者を変える

もう既に世間に知られているようなサービスでも、場所を変えるだけで需要が生まれたりする

まだ知らない属性にリーチすることで、一気に価値が高まる

東京でタピオカドリンクを売る → 田舎でタピオカドリンクを売る(場所)

太っているに筋トレを教える → 彼女がいない人に筋トレでモテる身体作りの方法を教える(対象者)

インスタ集客を副業初心者に教える → 個人の飲食店経営者にインスタ集客を教える(場所と対象者)

美味しいバナナを売ります → 美味しいバナナの作り方を教えます(対象者)

既にあるものを組み合わせる

既にある商品・サービス・情報を組み合わせることで新しい概念が生まれる

一見、関係のなさそうな概念の組み合わせが違和感を生み、新しさ・面白さを演出する

「パソコン」×「携帯電話」＝スマートフォン

「女子高生」×「ドラッカー」＝もし高校野球の女子マネージャーがドラッカーの『マネジメント』を読んだら

「恋愛」×「エステ」 → 内面と外見を綺麗にしてモテ力を高めるサロン

「マジシャン」×「コミュニケーション」 → マジシャン流人心掌握術

コンテンツ再利用のススメ

ブログ、メルマガ、YouTubeで配信したコンテンツを加工・再利用
コンサルで収録した音声の一部を切り取ってオンライン教材に組み込む
メルマガで書いた内容に肉付けして有料 noteで販売する

