

職業・オレ～生き方をお金に変える～

- 自分の生き方そのものが最大のブランディングであり価値になる
- 自分の経験、知識、スキルを活かしてビジネスができる
- 有名人、カリスマにならなくとも自分の強みを活かして稼ぐ
- お客さんに感謝されながら長期的に続けられるビジネスができる

・・・ただし、好き勝手にやることではない



ビジネスとはなにか

ビジネス＝問題解決、願望実現

【ビジネスで稼げない人の思考】

自分らしく生きたいです、好きなことを仕事にしたいです

〇〇を売りたいです、〇〇が好きだからこれをやっています

毎日ブログを書いています、とにかく作業します

楽に稼げる方法を知りたいです、会社員がしんどいから別の方法を探しています

お金を頂く＝誰かがお金を払っている

「お客さん」を無視して自分中心に考えていてもビジネスはできない

お金を稼ぐには2つの方法しかない

① 代行

宅配
飲食
ウーバーイーツ
ベビーシッター
ハウスクリーニング
エステ
イベント事業
マッチングアプリ
デザイン制作
ホームページ制作
WEBライター
アフィリエイト(他人の商品を紹介)

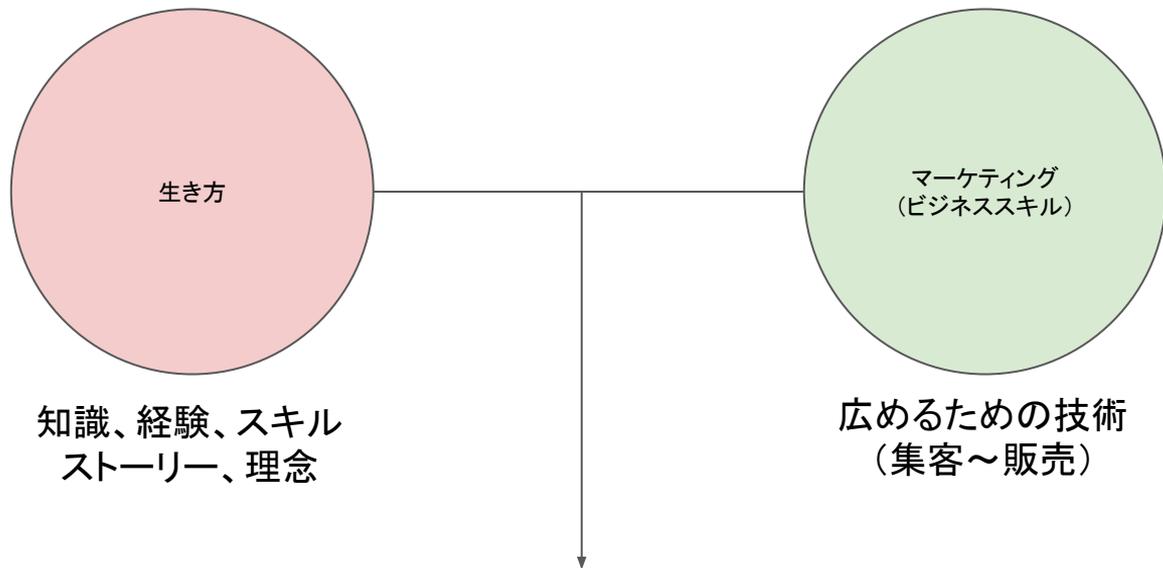
※会社員、アルバイトは「代行」

誰が作った仕組みの一部の役割を担う
誰かの困り事を代わりにやってあげる

② 教育

コーチ
カウンセラー
セラピスト
英会話レッスン
デザイン講師
占い
ダイエットトレーナー
料理教室
マーケティングコンサル
プログラミング講師

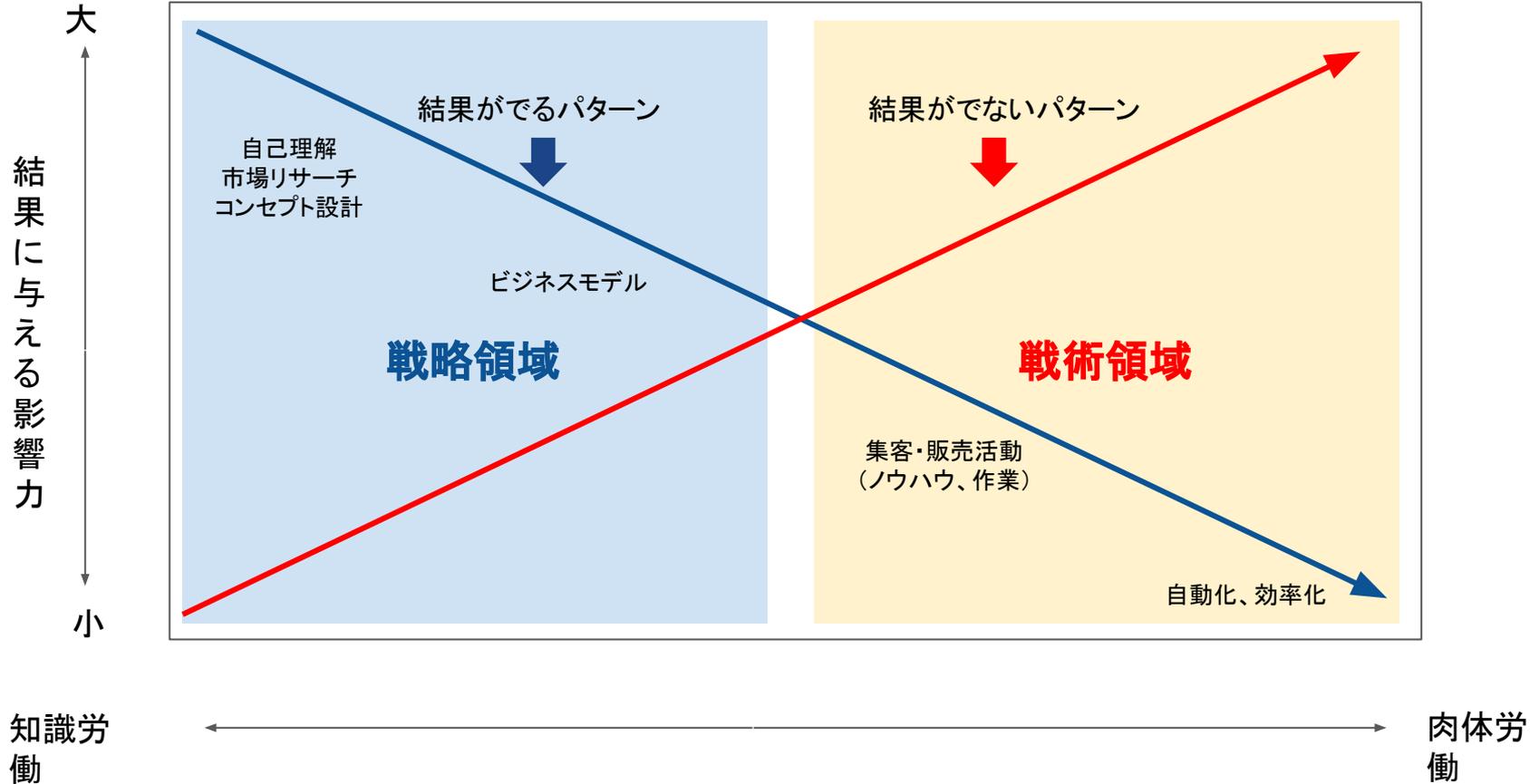
その人の悩み事に対する解決策をアドバイス
知識や経験を伝えて願望実現のサポートする



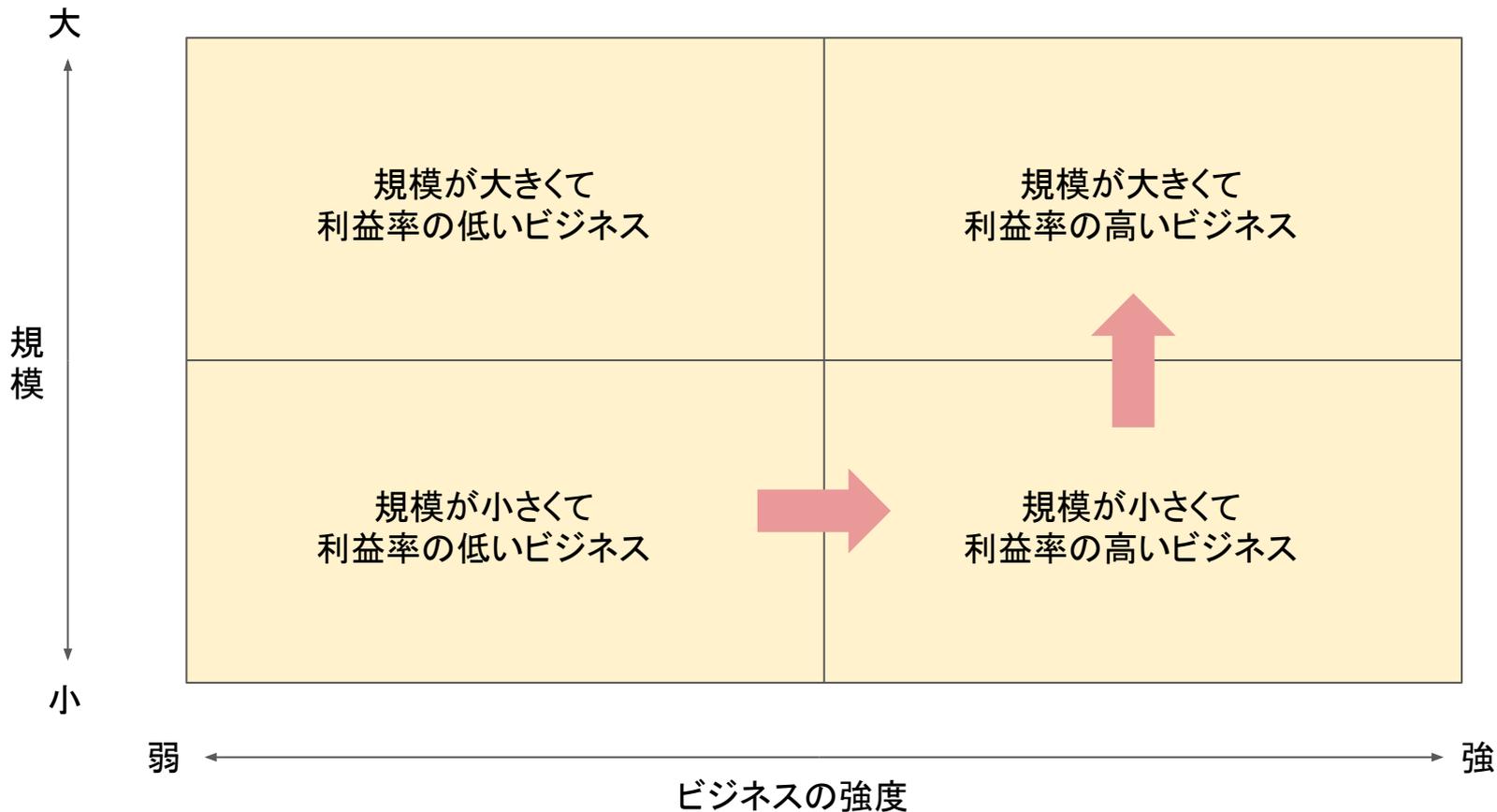
お客さんの問題解決、願望実現のために使うから
生き方をお金に変えることができる

今はWEBが使えるので、低コストや準備に時間をかけなくても
誰もビジネスを始められる

戦略8割 戦術2割



目指すべきビジネスモデルの形



- **規模が大きくて利益率の低いビジネス**

集客数は多いけど1人あたりの顧客単価が低い(1時間,000円の単価が安いサービスを大量に売る)

自分が常に動き続けないとビジネスが回らない(ブログSNSを毎日更新、常にセミナー)

知名度や影響力に大きく左右されるマーケティング(人気商売YouTuber、インフルエンサー)

人件費や固定費などのコストが大幅にかかる(外注化、組織化)

- **規模は小さいけど利益率が高いビジネス**

集客数は少ないけど1人あたりの顧客単価が高い(高単価、継続課金、リピートの仕組み)

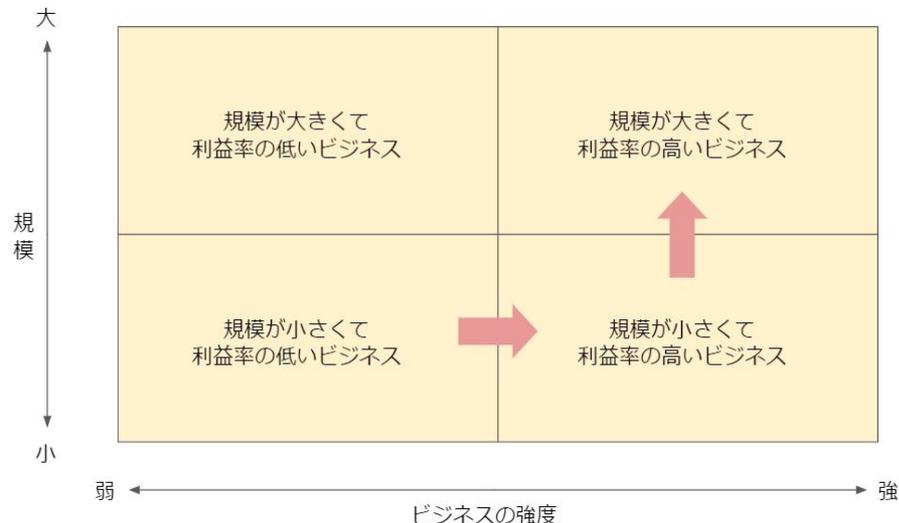
自分が動かなくても自動的にビジネスが回る(ステップメールの自動化、収益の柱が複数)

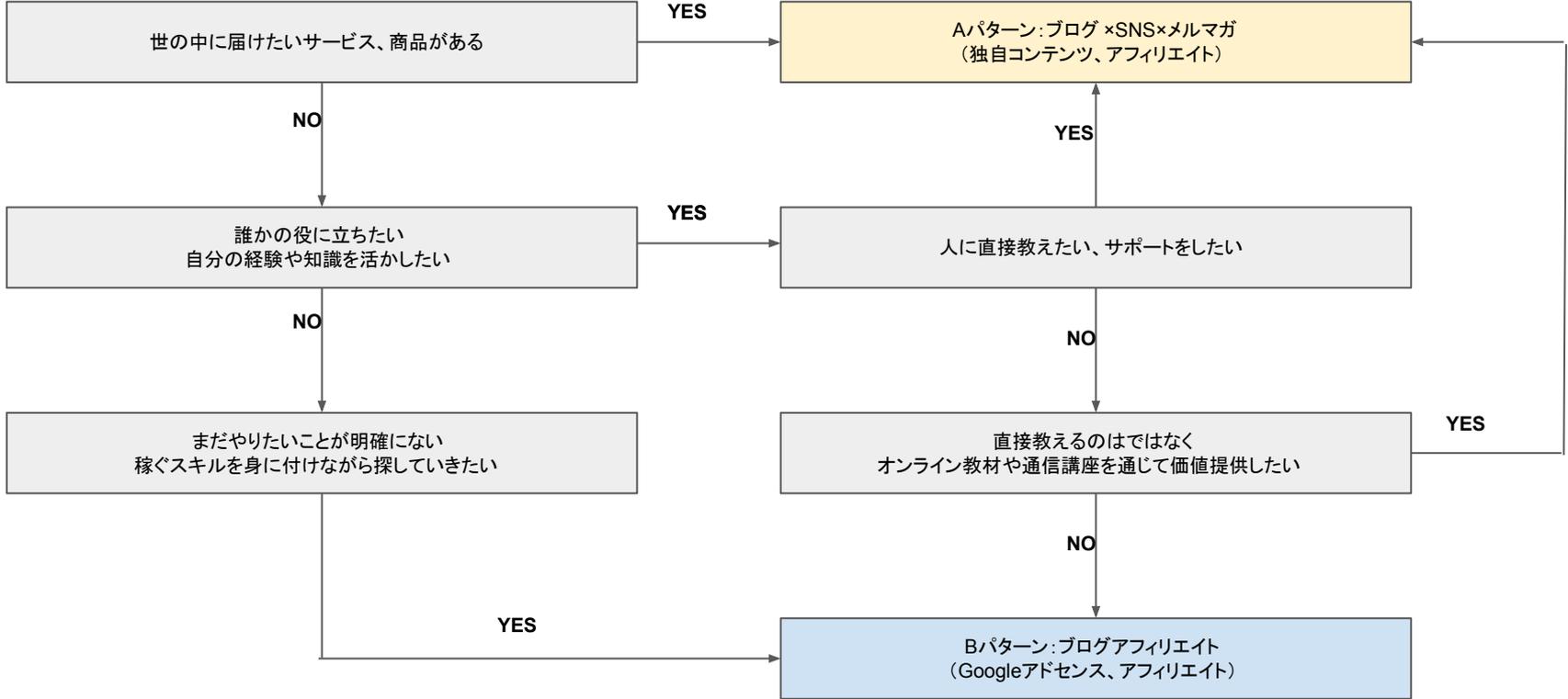
知名度や影響力に左右されないマーケティング(知る人ぞ知るお店、特定のファンがいる)

人件費や固定費をなるべくかけず低コストでビジネスを回す



月30~50万円規模のビジネスを1つ作る
月3~5万円規模のビジネスを複数作る



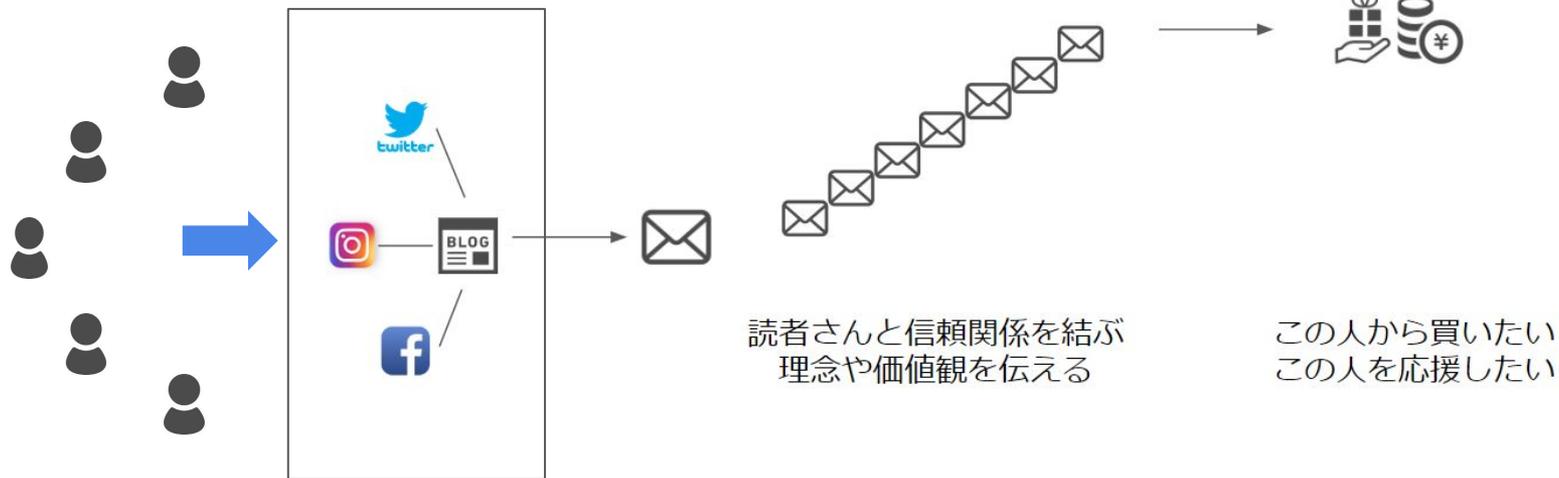


ブログ×SNS×メルマガ

集客

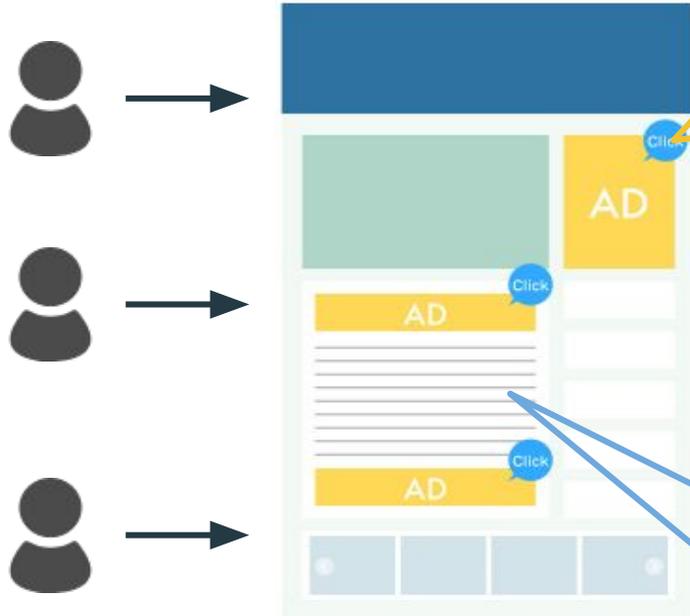
教育

販売



自分の生き方に共感する人を集める

ブログアフィリエイト



A screenshot of a blog post. At the top is a photo of a cafe interior. Below the photo is Japanese text: "NY風スタイルのオシャレなカフェで、すごく居心地も良く、個人的に一番お気に入りの場所です。" and "平日の昼間は、外国人の方やフリーランスの方がよく昼間からお仕事されていますね。" and "休日になると家族連れやカップル、団体客が増えるので、行くなら平日がオススメです。" and "電源もWi-Fiがあるので、ビジネスの場にも出がきます。また、ARを利用して、昼間からたまにビール飲めますw". Below the text is a pink-bordered box containing a sponsored advertisement for DAZN, featuring logos for DAZN, Amazon, and other brands. The ad text includes "スポンサードリンク" and "＜金試合中継＞ダゾーン独占 ¥0". Below the ad are two bullet points: "● 料金：ドリンク・食べ物の料金のみ。" and "● 最寄り駅：地下鉄御堂筋線「大国駅」から徒歩10分".



【自分の興味関心×他の人が知りたい情報】
広告収入やアフィリエイトなどで収益を得る

